

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für verschiedenste Vertriebsgebiete Deutschlands

## Key Account Manager (m/w)

- Mitgliederbetreuung und -gewinnung -

### Ihre Aufgaben:

- Problemlöser vor Ort für optimale Mitgliederzufriedenheit
- Aufbau und Pflege stabiler Kundenbeziehungen sowie qualifizierte Beratung der angeschlossenen Fachhändler und potentieller Mitglieder
- Gewinnung und Implementierung von neuen Mitgliedern
- Umsatz- und Vermarktungsplanung für das eigene Gebiet
- Durchsetzung der definierten Verkaufsziele
- Aktives Durchverkaufen von Sortimenten und Dienstleistungen
- Marktbeobachtung, Impulsgeber für die Weiterentwicklung unserer Dienstleistungen

### Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene kfm. Ausbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium sowie mehrjährige erfolgreiche Vertriebs-erfahrung im Außendienst
- Kunden- und Vertriebsorientierung sowie verbindliches und seriöses Auftreten sind für Sie selbstverständlich
- Ihr Arbeitsstil ist geprägt durch Eigeninitiative, Erfolgs- und Leistungswillen; sie sind kompetent und durchsetzungsfähig
- Gute MS-Office-Kenntnisse und eine hohe Reisebereitschaft (Home Office) runden Ihr Profil ab

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

Soennecken eG Personalabteilung | Soennecken-Platz | 51491 Overath

Telefon: 02206 607-556 | E-Mail: [bewerbung@soennecken.de](mailto:bewerbung@soennecken.de)

**Soennecken eG: Schreibwaren, Bürobedarf, Druck- und Kopiersysteme.**

Die Soennecken-Gruppe ist mit rund 300 Mitarbeitern und über 530 angeschlossenen Fachhandelshäusern die größte Verbundgruppe in der Bürowirtschaft. Sie bildet ein einzigartiges Netzwerk, das für alle Anforderungen ihrer Mitglieder Konzepte aus einer Hand bietet. Die Gemeinschaft wird von persönlicher Nähe, gegenseitigem Vertrauen und gemeinsamem Gestaltungswillen getragen. Bei der Soennecken eG arbeiten Menschen für Menschen.